

Berufsfeld/Branche: Sales, Aftersales, Marketing, Vertrieb  
Vertragsart: Angestellter oder freier Mitarbeiter

Neue Wege zu ungenutzten Umsatzpotenzialen: Plus Sales hat sich darauf spezialisiert, den Handel mit gezielten Marketing- und Vertriebsmaßnahmen bei der Kundenaktivierung zu unterstützen – für ein deutliches Absatzplus. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für unsere Projekte ab sofort und bundesweit:

## VERTRIEBS- UND MARKETING-COACHES (m/w)

für jeweils eine von mehreren Vertriebsregionen in Deutschland / Ausübung idealerweise in einem selbstständigen Beschäftigungsverhältnis.

### Ihr Aufgabengebiet:

- Sie betreuen Automobilhändler als Partner und Dienstleister für nachhaltige Kundenpflege
- Sie analysieren Kunden- und Umsatzpotenziale
- Sie entwickeln geeignete Marketingmaßnahmen mit zielorientierter Kundenansprache
- Sie verantworten die Erfolgsmessung zur Überprüfung der Wirtschaftlichkeit
- Sie erreichen die geplanten Umsatzsteigerungen
- Sie implementieren Sales- und Presales-Aktivitäten und begleiten Projekte in der Realisierung
- Sie evaluieren und optimieren Sales- und Aftersales-Prozesse am POS
- Sie führen Inhouse-Schulungen durch
- Sie arbeiten in einem professionellen und motivierten Vertriebsteam

### Unsere Anforderungen:

- Sie sind Vertriebs- und Marketingprofi mit Außendienst Erfahrung
- Sie überzeugen durch überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft, sind kommunikationsstark und verhandlungssicher
- Sie sind erfahren im Bereich Sales und/oder Aftersales und verfügen über weitreichende Produktkenntnisse in der Automobilbranche
- Sie treiben Dinge voran, sind leistungs- und stets umsatzorientiert
- Sie haben Erfahrung im Coaching von autohauspezifischen Themen wie Serviceprozessen oder Marketing und verfügen im besten Fall über eine Trainer- oder Coaching-Ausbildung
- Sie sind selbstständiges Arbeiten gewohnt und überzeugen durch Ihre sympathische Ausstrahlung, die zusammen mit Ihrer fachlichen Kompetenz Ihre Kunden bindet

### Wir bieten Ihnen:

- ein innovatives Konzept für eine der erfolgreichsten Automobilmarken der Welt
- ein interessantes Kundenumfeld mit Platz für eigene Ideen und Gestaltungsmöglichkeiten
- ein leistungsorientiertes Honorarmodell
- beste Mobilität dank Firmen-PKW
- sehr gute berufliche Entwicklungsmöglichkeiten

Engagierte Mitarbeiter mit Verkaufstalent erhalten bei uns die Möglichkeit, ihre Kompetenz einzubringen und zu erweitern.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe der zeitlichen Verfügbarkeit und des möglichen Einsatzgebietes ausschließlich per E-Mail an:

recruiting@plus-sales.de

**Plus Sales GmbH**  
**Hanauer Landstraße 293**  
**60314 Frankfurt**  
**www.plus-sales.de**